



Jaime NIEVES

technical evangelist

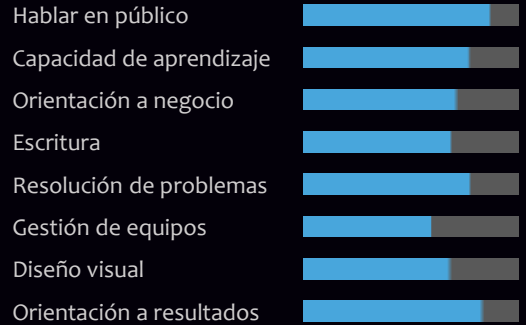


- www.jaimenieves.es/cv
- contacto@jaimenieves.es
- 686 06 53 07

en cinco frases...

- Soy un profesional altamente creativo, con una gran capacidad de aprendizaje y de resolución de problemas.
- 14 años de experiencia en tecnologías de la información, en particular en sistemas de información geográfica (GIS).
- Experiencia en todo el ciclo de venta técnica. Orientado a ofrecer y comunicar soluciones de negocio.
- Excelentes capacidades de comunicación oral y escrita.
- Mi experiencia como ilustrador me permite crear materiales de venta visualmente impactantes.

en ocho habilidades...



experiencia

hoy

2012

2011

2008

2004

2003

ESRI España:

Solution Engineer

Responsable del equipo de preventas

Responsable del equipo de Servicios Online

Technical Presales

Responsable comercial

Beuario de televenta

Técnico Senior responsable del desarrollo de negocio en su sector, apoyando directamente al responsable comercial en la gestión de grandes cuentas, y asesorando al cliente en la implantación y aprovechamiento de la tecnología.

Responsable del equipo de Technical Presales (8 personas), liderando la labor de apoyo técnico a la fuerza de ventas, realización de demos y preparación de material técnico de preventa.

Responsable del equipo de Servicios Online (4 personas), con la labor de desarrollar negocio y aumentar la visibilidad de los nuevos productos cloud y SaaS, creando y presentando aplicaciones vistosas.

Técnico de apoyo a la fuerza de venta mediante la elaboración e impartición de demostraciones de producto, asesoría tecnológica y formación en productos ESRI y ERDAS.

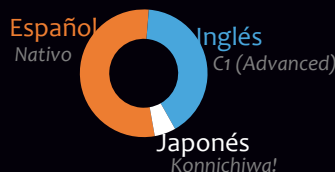
Labores comerciales y de product management en la línea de software de Leica Geosystems (ERDAS IMAGINE, Leica Photogrammetry Suite). Visión completa del flujo de negocio (relación con el fabricante, gestión comercial, marketing y facturación/suministro) en esta línea de productos.

Labores comerciales de soporte a la fuerza de ventas mediante la realización de ofertas y el seguimiento y cierre de oportunidades transaccionales.

conocimientos



idiomas



historial académico

- Licenciado en Física (UAM).
 - Especialidad en Física Teórica.
 - Estudios de tercer ciclo en Astrofísica y Cosmología.
- 4 años de Ilustración y Cómics en ESDIP, Madrid.

otros datos

- Nacido en Madrid en Julio de 1977.
- Casado, con una hija de dos años.
- Reside en Madrid (España).

formación complementaria

- Presentaciones de alto impacto con técnicas de teatro.
- Certificado en tecnología ArcGIS.
- Strategic Selling, de Miller&Heiman.
- Productividad: Un reto comercial.
- Técnicas de Negociación.
- El Jefe de Producto.
- Gestión de proyectos.
- HTML5/CSS3 y Javascript.
- Introducción a Python.
- Introducción a Big Data.
- Introducción a Business Intelligence.
- Metodología SCRUM.
- Ciberseguridad.